

ATEGI

# Energía



Somos especialistas en el proceso de compra y buscamos el progreso de nuestros clientes.

Nuestro objetivo es ayudar a nuestros clientes a ser más rentables y competitivos, allá donde estén

Contamos con un equipo internacional de más de 35 especialistas a lo largo del mundo (España, USA, México, India, China, Vietnam y Taiwán) ofreciendo una solución de compra integral y personalizada a sus necesidades

## NUESTROS VALORES

### **cooperación**

Es la fuerza de más de 300 empresas y agrupaciones empresariales que han decidido centralizar en ATEGI la gestión de sus compras para reducir sus costes e incrementar su eficacia y rentabilidad empresarial

### **progreso**

Nos mueve, nos motiva, nos implica maximizar los beneficios de nuestros clientes y generar riqueza en nuestro entorno. Contribuir a tener empresas rentables y robustas es una vía eficaz para generar progreso sostenible (ético, social, laboral y medioambiental) en nuestra sociedad

### **especialistas**

Know how, profesionalidad, rigor, metodología, equipo, experiencia, mejora continua...  
ATEGI realiza una gestión especializada de cada una de las familias de compra (energía, transporte, telecomunicaciones, etc), personalizada a las necesidades de cada cliente y aportando un servicio integral del proceso de compra

### **cercanía**

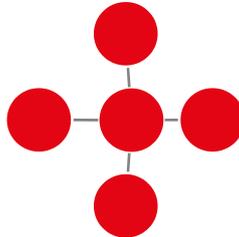
Cercanía, escucha activa e interacción son los ingredientes claves de la comunicación. Y la buena comunicación es una ventana de oportunidades en la gestión con nuestros clientes. También sabemos que la confianza es clave en cualquier relación, por eso nos esforzamos en compartir nuestra forma de trabajar y nuestra metodología con total transparencia

# SERVICIOS



## Asesoría

- Realizamos un diagnóstico de la posición competitiva personalizado
- Enfocamos la estrategia de compra más adecuada para su empresa (reducción de costes, mejora de procesos, internacionalización, etc)
- Diseñamos y desplegamos el plan de transformación



## Central de Compras

- Personalizamos la solución de compra a cada cliente
- Hacemos gestión conjunta y centralizada de las compras
- Agregamos los volúmenes de compras coordinando necesidades
- Optimizamos las condiciones de contratación y servicio



## Servicio de Compras

- Realizamos proyectos a medida
- Hacemos prospección, auditoría y evaluación de proveedores
- Negociamos, gestionamos los contratos y la adjudicación
- Organizamos el proceso de compra
- Analizamos el control del gasto

## CATEGORÍAS DE COMPRA

## ENERGÍA

La energía desempeña un papel fundamental en el desarrollo de todos los sectores productivos cuya utilización debería realizarse con alta eficiencia, bajo impacto medioambiental y al menor coste posible.

La estrategia de futuro Europa 2020 propone como uno de los tres pilares del desarrollo, el crecimiento sostenible, definido como la promoción de una economía que haga un uso más eficaz de los recursos, que sea más verde y competitiva.

En Ategi, conocedores de la volatilidad de los mercados energéticos y de su impacto en las empresas, ponemos a disposición de nuestros clientes un equipo de especialistas en el mercado energético que ayudan a las empresas a beneficiarse de los ahorros de costes, contribuyendo así a la mejora de su competitividad y promoción de la sostenibilidad económica, empresarial y ambiental.



## Electricidad

- Nuestro objetivo es reducir los costes energéticos de nuestros clientes, controlar el riesgo y asegurar su presupuesto, por ello adaptamos nuestros servicios a sus necesidades.
- Gracias a nuestra amplia experiencia y conocimiento, tanto de los mercados energéticos y las comercializadoras, como de los principales elementos que afectan a la formación del precio de la electricidad, identificamos el momento idóneo para la contratación del suministro eléctrico y el tipo de contrato ajustándonos a las necesidades y filosofía de cada cliente

### 1 ANÁLISIS DE MERCADO

- La volatilidad del mercado peninsular de electricidad es debida a la estructura del mix energético con gran presencia de fuentes renovables, la evolución de la cotización de materias primas (carbón, petróleo, gas) utilizadas para generar energía, así como las grandes tendencias macroeconómicas y decisiones políticas mundiales.
- No tratamos de pronosticar el futuro sino de entender el funcionamiento del mercado y teniendo en cuenta las variables que afectan al precio, establecer una estrategia a medida para su empresa para la consecución de los objetivos en materia de energía. Por ello, realizamos el seguimiento de diferentes indicadores tales como el mercado diario OMIE, mercado forward OMIP, OTC, meteorología, liquidez de mercado o conexiones internacionales entre otros, con el objetivo de aportar valor en nuestro servicio de asesoramiento y gestionar adecuadamente el riesgo.
- Semanalmente le informaremos de la evolución de los mercados y de los principales indicadores anteriormente mencionados que nos ayudarán a monitorizar la estrategia diseñada

## **2.- SEGUIMIENTO REGULATORIO**

- Gran parte del sector eléctrico está regulado, por lo que comprender y anticiparse a cualquier cambio normativo será imprescindible para saber cómo afecta al mercado y cómo repercutirá en el coste de la electricidad.
- Por ello hacemos seguimiento de la legislación, analizando cualquier propuesta de modificación e informándole del impacto que representa.

## **3.- GESTIÓN DE COMPRA**

- Trabajamos con cada cliente en un proceso continuo para determinar la mejor forma de alcanzar sus objetivos de coste y oportunidad minimizando el riesgo.
- En el mercado eléctrico el momento de compra es clave, por ello tenemos en cuenta los siguientes parámetros:
  - Evolución de los mercados
  - Situación de las comercializadoras
  - Variables económicas, políticas, regulatorias,..., que afectan a los precios
- Así establecemos la mejor estrategia de compra personalizada que se materializa en la solución contractual (precios fijos, variables o mixtos; mercado spot o forward; productos a medida...) más adecuada para cada uno de los clientes, porque no todos son iguales ni tienen los mismos requerimientos
- Además de las condiciones de suministro negociamos las relativas a compromisos de volumen, condiciones de pago, opciones de cierre..... que permiten a nuestro cliente tener las mejores condiciones contractuales en cada momento.

## **4.- GESTIÓN DE CONTRATOS**

- Una vez cerrada la negociación de condiciones contractuales y de suministro con el proveedor, ayudamos a nuestros clientes con el control de la facturación, revisando las facturas, realizando las oportunas reclamaciones cuando se detectan errores y un informe mensual a los clientes con telemetría que les permite prever el consumo de electricidad y anticipar el coste mensual.
- Además nos ocupamos de la optimización de los diferentes parámetros que inciden en el coste de la electricidad.

## **5.- OTROS SERVICIOS**

- Ayudamos a nuestros clientes en la realización de distintos trámites administrativos ante organismos como Departamento de Industria, de Hacienda...
- Ponemos a disposición de nuestros clientes acceso a una herramienta web que permite realizar seguimiento y control de las diferentes variables



## Gas Natural

- Nuestro objetivo es reducir los costes energéticos de nuestros clientes, controlar el riesgo y asegurar su presupuesto, por ello adaptamos nuestros servicios a sus necesidades.
- Gracias a nuestra amplia experiencia y conocimiento, tanto de los mercados energéticos y las comercializadoras, como de los principales elementos que afectan a la formación del precio del gas natural, identificamos el momento idóneo para la contratación del suministro y el tipo de contrato ajustándonos a las necesidades y filosofía de cada cliente
- Desde Ategi disponemos de un amplio conocimiento de estos mercados desarrollando estrategias que permiten a nuestros clientes aprovecharse de las oportunidades que se presentan identificando el momento idóneo para su contratación.

### 1.- ANÁLISIS DE MERCADO

- Se trata de un mercado cuyos precios se ven afectados tanto por la oferta y la demanda como por otros factores geopolíticos o macroeconómicos. Limitar el impacto de la volatilidad en sus costes puede conseguirse con una adecuada estrategia de compra a medida de su resistencia al riesgo y de sus objetivos.
- Realizamos el seguimiento de los principales indicadores (Brent, Tipo de Cambio, liquidez de mercado, OTC, volatilidad, conexiones internacionales, etc.) junto con los principales hubs gasistas (MIBGAS, TTF, NBP, Henry Hub, etc.) y la situación de las comercializadoras con el objetivo de gestionar el riesgo.
- No tratamos de pronosticar el futuro sino de entender el funcionamiento del mercado y teniendo en cuenta las variables que afectan al precio marcar las pautas de una estrategia adecuada para gestionar el riesgo y la consecución de sus objetivos.
- Semanalmente le informaremos de la evolución de los mercados y de los principales indicadores anteriormente mencionados que nos ayudarán a monitorizar la estrategia diseñada

## **2.- SEGUIMIENTO REGULATORIO**

- Gran parte del sector gasista está regulado, por lo que comprender y anticiparse a cualquier cambio normativo será imprescindible para saber cómo afecta al mercado y cómo repercutirá en el coste del gas.
- Por ello hacemos seguimiento de la normativa, analizando cualquier propuesta de modificación e informándole del impacto que representa.

## **3.- GESTIÓN DE COMPRA**

- Nos adaptamos a cada cliente en función de sus necesidades. Desde Ategi trabajamos con cada cliente en un proceso continuo para determinar la mejor forma de alcanzar sus objetivos de coste y oportunidad minimizando el riesgo.
- La gestión de compra se lleva a cabo teniendo en cuenta los siguientes parámetros:
  - Evolución de los mercados
  - Situación de las comercializadoras
  - Variables económicas, políticas, regulatorias,..., que afectan a los precios
- Materializamos la estrategia de compra en negociaciones proponiendo al cliente las diferentes modalidades de contratación, (Precios Fijos, Mixtos o Indexaciones a diferentes productos como Brent/Tipo de Cambio, Hubs, etc.; Mercado Spot o Forward o Productos a Medida) que mejor se ajustan a sus necesidades para adoptar la decisión de compra en el momento adecuado
- Además de las condiciones de suministro, negociamos las relativas a compromisos de volumen, condiciones de pago, opciones de cierre..... que permiten a nuestro cliente tener las mejores condiciones contractuales en cada momento.

## **4.- GESTIÓN DE CONTRATOS**

- Una vez cerrada la negociación de condiciones contractuales y de suministro con el proveedor, ayudamos a nuestros clientes con el control de la facturación revisando las facturas, realizando las oportunas reclamaciones cuando se detectan errores y un informe mensual a los clientes con telemetría que les permite prever el consumo de gas natural y anticipar el coste mensual.
- Además nos ocupamos de la optimización de los diferentes parámetros que inciden en el coste del gas

## **5.- OTROS SERVICIOS**

- Ayudamos a nuestros clientes en la realización de distintos Trámites administrativos ante organismos como Departamento de Industria, de Hacienda...

## OTRAS CATEGORÍAS DE COMPRA



## CONTACTO

Contamos con un equipo internacional en ocho localizaciones distintas para darle servicio allí donde lo necesite



## Oficinas

<u>Oficinas centrales</u>	<u>China, Shanghai</u>	<u>China, Shenzhen</u>
<p>Parque Tecnológico Garaia Edificio B, 3a planta 20500 Arrasate/Mondragón Gipuzkoa/Guipúzcoa – España</p> <p>T: +34 943 71 19 30 FAX: 943 77 31 01 comunicacion@ategi.com</p> <p><a href="#">Como llegar</a></p>	<p>Ategi Trading (Shanghai) Co., Ltd. Room D/F2,14F, East Ocean Center Phase II, No. 618 Yan An East Road, Huang Pu District, Shanghai, 200001, China</p> <p>T: 86 21 63410728/29/30</p> <p><a href="#">Como llegar</a></p>	<p>Room 20Cb-A1, 20F, Block B. Bank of China Tower. Caitian Road, Futian District, 518036, Shenzhen, China.</p> <p>T: +86 75583752452, F: +86 75583752453</p> <p><a href="#">Como llegar</a></p>
<u>Taiwan</u>	<u>Vietnam</u>	<u>India</u>
<p>T: 0086 2163410729</p>	<p>6th floor, Rolanno Business Center. 157 Vo Thi Sau St, Ward 6, Dist. 3, HCMC, Vietnam.</p> <p>T: +84 838206034 F: +84 838207335 <a href="#">Cómo llegar</a></p>	<p>F-89/8, 1ST &amp; 2ND floor. Okhla In- dustrial Area. Phase I. New Delhi-110020</p> <p>T: +91 11 40649000, F: +91 11 40649001 <a href="#">Cómo llegar</a></p>
<u>USA</u>	<u>México</u>	
<p>1401 New York Avenue, NW, Suite 1225 20005 Washington, D.C. Estados Unidos</p> <p>T: +1 202-463-7877 F +1 202-861-4784 mpeck@mapagroup.net</p> <p><a href="#">Como llegar</a></p>	<p>Ejército Nacional 678, Oficina 201 Colonia Polanco C. P. 11550 MEXICO DF</p> <p>T: 3097-5811</p> <p><a href="#">Como llegar</a></p>	