

ATEGI
TIC



Somos especialistas en el proceso de compra y buscamos el progreso de nuestros clientes.

Nuestro objetivo es ayudar a nuestros clientes a ser más rentables y competitivos, allá donde estén

Contamos con un equipo internacional de más de 35 especialistas a lo largo del mundo (España, USA, México, India, China, Vietnam y Taiwán) ofreciendo una solución de compra integral y personalizada a sus necesidades

NUESTROS VALORES

cooperación

Es la fuerza de más de 300 empresas y agrupaciones empresariales que han decidido centralizar en ATEGI la gestión de sus compras para reducir sus costes e incrementar su eficacia y rentabilidad empresarial

progreso

Nos mueve, nos motiva, nos implica maximizar los beneficios de nuestros clientes y generar riqueza en nuestro entorno. Contribuir a tener empresas rentables y robustas es una vía eficaz para generar progreso sostenible (ético, social, laboral y medioambiental) en nuestra sociedad

especialistas

Know how, profesionalidad, rigor, metodología, equipo, experiencia, mejora continua...
ATEGI realiza una gestión especializada de cada una de las familias de compra (energía, transporte, telecomunicaciones, etc), personalizada a las necesidades de cada cliente y aportando un servicio integral del proceso de compra

cercanía

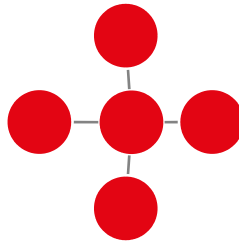
Cercanía, escucha activa e interacción son los ingredientes claves de la comunicación. Y la buena comunicación es una ventana de oportunidades en la gestión con nuestros clientes. También sabemos que la confianza es clave en cualquier relación, por eso nos esforzamos en compartir nuestra forma de trabajar y nuestra metodología con total transparencia

SERVICIOS



Asesoría

- Realizamos un diagnóstico de la posición competitiva personalizado
- Enfocamos la estrategia de compra más adecuada para su empresa (reducción de costes, mejora de procesos, internacionalización, etc)
- Diseñamos y desplegamos el plan de transformación



Central de Compras

- Personalizamos la solución de compra a cada cliente
- Hacemos gestión conjunta y centralizada de las compras
- Agregamos los volúmenes de compras coordinando necesidades
- Optimizamos las condiciones de contratación y servicio



Servicio de Compras

- Realizamos proyectos a medida
- Hacemos prospección, auditoría y evaluación de proveedores
- Negociamos, gestionamos los contratos y la adjudicación
- Organizamos el proceso de compra
- Analizamos el control del gasto

CATEGORÍAS DE COMPRA

TIC

Las Tecnologías de la Información y la Comunicación son herramientas indispensables para asegurar la competitividad de las empresas. Han transformado nuestra manera de trabajar y de gestionar los recursos.

Son un elemento clave para hacer que nuestro trabajo sea más productivo: agilizan las comunicaciones, fomentan el trabajo en equipo, gestionan las existencias, realizan análisis financieros, promocionan nuestros productos en el mercado, etc.

Agrupamos necesidades y volúmenes de compra de nuestros clientes y las negociamos en acuerdos estratégicos marco con operadores de primer nivel internacional. Con ello, aunamos importantes ahorros de costes para nuestros clientes con mejoras en la garantía de cobertura de servicios y la disminución de riesgos operacionales y financieros.

En esta categoría de compra damos cobertura a 2 áreas: Informática y Comunicaciones.



En Ategi colaboramos con nuestros clientes en la planificación de TI buscando la mejora de costes de su negocio. Aportamos valor a nuestros clientes negociando con una red de proveedores y partners punteros que diseñan, integran y gestionan soluciones y servicios tecnológicos a medida de sus necesidades, reportándoles ventajas competitivas para el desarrollo de su actividad.

HARDWARE

- Negociamos directamente con fabricantes de primer nivel los equipos que responden a las necesidades de nuestros clientes, pero como cada empresa tiene unas necesidades concretas, los clientes pueden conformar los equipos según sus requerimientos bajo la gestión que hemos realizado. Nuestra aportación de valor al cliente se extiende más allá de las mejores condiciones económicas, con un servicio adaptado a sus necesidades que presta un distribuidor homologado que da directamente servicio de venta al Cliente en el plazo establecido, pudiendo llegar a establecerse stocks de maniobra personalizados. Además, los equipos cuentan con garantía ampliada con servicio en la propia sede de la empresa.
- A fin de mantener actualizados a nuestros clientes tanto en precios como en evolución de tecnologías, trimestralmente se revisa el catálogo.
- Los productos negociados alcanzan:
 - PC sobremesa, portátiles, tabletas, monitores de pequeño y gran formato, servidores, cabinas de almacenamiento

- Switches, routers, equipamiento wifi, sistemas SAI
- Impresión: Nuestros clientes pueden beneficiarse de una auditoría de impresión gratuita que mejore sus costes y su operativa de gestión documental.

SOFTWARE

- Asesoramos a nuestros clientes en cuanto a las necesidades de licenciamiento, sean pequeñas y medianas empresas o grandes empresas, atendiendo a los requerimientos legales y, a continuación optimizamos la compra negociando directamente con los principales fabricantes de software.
- Queremos asegurar que nuestros clientes dispongan de la tecnología que necesiten en cualquier momento, por ello, exploramos continuamente soluciones de productividad específicas.

SERVICIOS

- Ofrecemos a nuestros clientes asesoramiento e implantación de servicios profesionales así como servicios globales gestionados que mejoran la gestión de TI de la empresa y participan en su productividad, y que abarcan desde las soluciones data center o auditorías de seguridad hasta managed services solutions.
- Los principales servicios profesionales que ofrecemos son:
 - Soluciones Datacenter
 - Soluciones de Gestión de la información
 - Clusters de Alto rendimiento
 - Cloud services
 - Comunicación y Seguridad
 - Formación personalizada
 - Servicios de usuario
 - Reubicación de sistemas de producción
 - Servicios de destrucción de activos
 - Virtualización del escritorio
- Servicios globales gestionados
 - Help & Service Desk
 - Servicios especializados de soporte in situ
 - Managed Services Solutions



Comunicaciones

COMUNICACIONES: Telefonía móvil, Telefonía fija y Redes de Datos

En Ategi ayudamos a nuestros clientes a abordar una transformación digital de su compañía con las soluciones más innovadoras que les permitan estar por delante de sus competidores. Centramos nuestras gestiones en esta categoría en las áreas de asesoría y gestión de costes.

- Asesoramos a nuestros clientes en el análisis de la situación actual en materia TIC definiendo aspectos de mejora y planificando las acciones o proyectos a realizar: comunicaciones IP, móviles, herramientas de colaboración, audiovisuales ...
- Negociamos para nuestros clientes, con perfiles personalizados, las necesidades de Telefonía fija, Telefonía Móvil y Redes de Datos, seleccionando el proveedor/integrador óptimo en cada caso y supervisamos el proyecto que sea necesario para integrar la negociación.
- En Gestión de costes minimizamos la dedicación de recursos por parte de los clientes y gestionamos de forma integral los cuatro drivers:
 - Optimización de las tarifas de operadores.
 - Correcta aplicación de las tarifas contratadas.
 - Planificación de gastos.
 - Buenas prácticas recomendadas.
- Damos respuesta a los clientes con necesidad de redes internacionales en Europa, América y Asia.

OTRAS CATEGORÍAS DE COMPRA



ENERGÍA



TRANSPORTE



COMPRAS INTERNACIONALES



SUMINISTROS

CONTACTO

Contamos con un equipo internacional en ocho localizaciones distintas para darle servicio allí donde lo necesite



Oficinas

<u>Oficinas centrales</u>	<u>China, Shanghai</u>	<u>China, Shenzhen</u>
<p>Parque Tecnológico Garaia Edificio B, 3a planta 20500 Arrasate/Mondragón Gipuzkoa/Guipúzcoa – España</p> <p>T: +34 943 71 19 30 FAX: 943 77 31 01 comunicacion@ategi.com</p> <p>Como llegar</p>	<p>Ategi Trading (Shanghai) Co., Ltd. Room D/F2,14F, East Ocean Center Phase II, No. 618 Yan An East Road, Huang Pu District, Shanghai, 200001, China</p> <p>T: 86 21 63410728/29/30</p> <p>Como llegar</p>	<p>Room 20Cb-A1, 20F, Block B. Bank of China Tower. Caitian Road, Futian District, 518036, Shenzhen, China.</p> <p>T: +86 75583752452, F: +86 75583752453</p> <p>Como llegar</p>
<u>Taiwan</u>	<u>Vietnam</u>	<u>India</u>
<p>T: 0086 2163410729</p>	<p>6th floor, Rolanno Business Center. 157 Vo Thi Sau St, Ward 6, Dist. 3, HCMC, Vietnam.</p> <p>T: +84 838206034 F: +84 838207335 Cómo llegar</p>	<p>F-89/8, 1ST & 2ND floor. Okhla In- dustrial Area. Phase I. New Delhi-110020</p> <p>T: +91 11 40649000, F: +91 11 40649001 Cómo llegar</p>
<u>USA</u>	<u>México</u>	
<p>1401 New York Avenue, NW, Suite 1225 20005 Washington, D.C. Estados Unidos</p> <p>T: +1 202-463-7877 F +1 202-861-4784 mpeck@mapagroup.net</p> <p>Como llegar</p>	<p>Ejército Nacional 678, Oficina 201 Colonia Polanco C. P. 11550 MEXICO DF</p> <p>T: 3097-5811</p> <p>Como llegar</p>	